

Nuevos acuerdos con los clientes para la revisión de precios de los contratos de gas

SONATRACH El presidente de la empresa argelina de hidrocarburos Sonatrach, Toufik Hakkar, adelantó ayer que anunciará "próximamente" acuerdos con sus clientes para la revisión de los precios del gas, lo que previsiblemente tendrá impacto para España, uno de los principales compradores. Hakkar apuntó: "La revisión de los precios del gas exportado por Argelia se hace con todos sus socios ante el aumento de precio de gas mundial". El presidente de Sonatrach justificó los cambios en que durante el último trimestre "los precios del gas se han encarecido en el mercado spot".

Doce retrasos en El Prat por la huelga

EASYJET El Prat registró ayer 12 retrasos de easyJet por la huelga de su personal de tripulación. La aerolínea británica ha sufrido 26 cancelaciones y 185 demoras en el país, según USO, en toda España en tres días. Por otra parte, en Ryanair habrá doce días más de huelgas.

Entrada en México, con 40.000 usuarios

WELLWO La empresa de Granelers (Vallès Oriental) se ha introducido en el mercado mexicano, donde su plataforma digital para fomentar hábitos saludables en las empresas suma más de 40.000 usuarios. Wellwo da servicio a unas 100.000 personas en todo el mundo.

Casi doce millones de euros para la contratación con reserva social en 2021

AYUNTAMIENTO DE BARCELONA El consistorio dirigido por Ada Colau destinó 11,6 millones a la contratación con reserva social, un 10% más del objetivo previsto, y adjudicó 545 contratos de este tipo en 2021. El Ayuntamiento de Barcelona fijó para el año pasado un mínimo de contratación con reserva social de 10,5 millones y para 2022 ha elevado la cifra a 11 millones, informa *Europa Press*. Los dos organismos municipales que ejecutaron los mayores importes fueron el Institut Municipal de Parcs i Jardins de Barcelona, con 4,1 millones de euros, y Tèrsa, con 1,4 millones.

Soltech toma el 65% de SUD Renovables, que dispara ingresos

INSTALACIONES SOLARES/ La cotizada sueca pagará hasta 17 millones por la firma de Avinyó, que facturará 35 millones este año.

Artur Zanón. Barcelona

Nueva etapa en SUD Renovables, empresa especializada en instalación de paneles de energía fotovoltaica. La compañía, fundada por Manel Romero y Alfred Puig, ha sido adquirida en un 65% por la cotizada sueca Soltech, que realiza así su primera compra en España. Tras la operación, firmada el pasado 22 de junio, los anteriores socios pasan ahora a ser minoritarios; entre ellos, destacan el fondo de capital riesgo Ona Capital, que hasta ahora tenía el control, y los impulsores.

"Esto no altera la dirección de la compañía; nos ayudará en el proceso de crecimiento, para darle continuidad y consolidarla", explica Romero, que también es delegado en Catalunya de la patronal fotovoltaica UNEF. Soltech tiene una capitalización de unos 200 millones, factura en torno a 120 millones y cuenta con unos 700 empleados.

"La operación implica incorporar a un grupo en crecimiento que desarrolla proyectos como los nuestros; podemos obtener sinergias en placas en fachadas o cubiertas, con otros instaladores del grupo o mediante compras agregadas", señala Romero.

La adquisición se ha valorado en 81 millones de coronas suecas (ocho millones de euros), entre el pago en metálico (45 millones de coronas) y el pago en acciones de Soltech (36 millones).

Llegar al 100% en 2024

Si se cumplen las expectativas en los próximos tres años, el pago total podría ascender a 179 millones de coronas (17 millones de euros). Además,



Alfred Puig y Manel Romero, fundadores de SUD Renovables.

PARQUES

Romero aplaude que el Govern acelere los trámites en los parques solares de hasta 5 megavatios, pero pide impulsar los **más grandes**. "Sin ellos, no habrá transición energética", dice, y critica por simplistas los argumentos de los **opositos**.

Soltech tiene una opción para adquirir en 2024 el 35% restante con una valoración de la empresa similar, según indicó la compañía escandinava en un comunicado.

Con un beneficio operativo de entre el 8% y el 10% sobre ventas, SUD Renovables espera facturar en torno a los 80 millones acumulados entre 2022 y 2024. No obstante, estos planes podrían verse superados a la vista de que solo

en el ejercicio actual, la firma de Avinyó (Bages) prevé triplicar sus ingresos, hasta los 35 millones, gracias al auge que vive el sector en el ámbito industrial y en el doméstico.

"El acceso a las subvenciones y la necesidad de reducir la tarifa eléctrica explican este crecimiento", expone Romero, quien espera que el avance se consolide el año que viene cuando las empresas comiencen a instalar placas en suelo, además de en tejados, donde la superficie es más limitada y los proyectos, en consecuencia, más modestos.

SUD quiere crecer en el ámbito residencial, que hasta ahora apenas supone el 10% de sus ingresos. La principal fórmula serán los acuerdos a los que ha llegado con la cooperativa gerundense SOM Energia y el grupo de distribución Bon Preu.

La compañía, con 17 años de experiencia y 7.000 clientes, calcula que cerrará el año con 120 empleados, frente a los 50 profesionales de 2021.

Anquor interviene en siete adquisiciones en su primer ejercicio completo

J.O. Barcelona

La firma barcelonesa de *corporate finance* Anquor, una de las dos herederas de la histórica consultora de fusiones y adquisiciones Eurohold, cerró el pasado año su primer ejercicio completo con un total de siete operaciones de compraventa de empresas, explica Pascal Vieilledent, fundador y máximo responsable de la compañía.

Entre estas transacciones figura la venta de la empresa catalana de transporte y logística Coral Transports & Stocks al grupo belga H. Essers o la adquisición del laboratorio leonés Dransanvi por parte de la compañía francesa EA Pharma.

Tras la incorporación de Anquor a la red internacional Global M&A Partners, en 2020, la firma intervino el pasado año en su primera transacción fuera de España, que consistió en la venta de la portuguesa Gasodata a la empresa gala TSG.

"Si hacemos diez operaciones este año, sería satisfactorio", aventura Vieilledent, que tiene como socio en la consultora a Josep Maria Piqueras. Procedente de la antigua Eurohold, Piqueras fue previamente un alto directivo del grupo farmacéutico Kern.



Pascal Vieilledent y Josep Maria Piqueras, socios de Anquor.

Este año, Anquor ha asesorado al grupo francés Edify en su desembarco como nuevo primer accionista de la com-

pañía catalana Agromillora, uno de los líderes mundiales en la producción de árboles frutales y olivos.

"Queremos hacer operaciones más selectivas y con vocación internacional", indica el CEO de Anquor, quien menciona como sectores prioritarios para la consultora salud y farmacia, transporte y logística, distribución, y vinos y licores.

Con oficinas en Barcelona y Madrid, la firma cuenta con un equipo de 17 personas. "La clave es tener una organización matricial e ir incorporando gente que viene de la industria", señala Vieilledent, que cita los casos de Emilia Martínez, exdirectiva de Pzifer, y de Alvaro Bailo, ejecutivo de Juvé & Camps.

La otra consultora surgida de la escisión de Eurohold es You are Capital, firma de finanzas corporativas liderada por Jean-François Alandry, también con sede en Barcelona. Alandry y Vieilledent fueron socios en Eurohold durante treinta años.

El PSC pide más recursos para consolidar la digitalización

D. Casals. Barcelona

El PSC exige a la Generalitat que incremente el gasto público en materia de digitalización para evitar que Catalunya pierda ocasiones en el ámbito de la digitalización. Así lo establece un documento que acaba de aprobar el autodenominado Govern Alternatiu que encabeza el jefe de la oposición en el Parlament y primer secretario del partido, Salvador Illa.

Una prioridad debe ser la ciberseguridad, un aspecto que ha cobrado aún más im-

portancia tras el estallido del Covid-19 y el inicio de la agresión rusa a Ucrania. El PSC cifra en ocho millones de euros el refuerzo presupuestario que debería destinarse a la Agència Catalana de Ciberseguretats y también considera que este organismo debería estar "plenamente alineado" con el Centro Criptológico Nacional, que depende del Estado. El PSC apuesta por reforzar la colaboración con las empresas del sector.

El citado partido también reclama más recursos para la

industria 4.0 y mejorar la conectividad. En este punto, recuerda que, aunque Catalunya está por encima de la media española y comunitaria, "aún no ha llegado a los objetivos" propuestos por la UE para 2025. Todavía quedan un 7% de núcleos de población en los que no llega el 4G, algo que el PSC exige remediar antes de 2023. Los socialistas exigen garantizar que este año el 100% de empresas y hogares de Catalunya tengan a su alcance una conexión fija de alta calidad.