

# “Es clave entender el funcionamiento de un sector para poder dar el asesoramiento adecuado”

**Pascal Vieilledent** CEO de ANQUOR CORPORATE FINANCE



A finales del 2019 se creó ANQUOR CORPORATE FINANCE con el objetivo de prestar servicios de Corporate Finance a nivel nacional e internacional, con un compromiso total y a largo plazo con sus clientes. “A nuestro entender, la única forma de conseguir este objetivo es considerar cada proyecto con cada cliente de la misma forma que ellos cuidan de sus empresas”, explica Pascal Vieilledent, CEO.

**O** frecen todo tipo de servicios a medida, mediante un enfoque basado en valores desde un amplio nivel de conocimiento y experiencia de la industria. Este servicio a medida se ofrece gracias a más de 30 años de experiencia de sus partners (primero con EURO-HOLD, y ahora con ANQUOR) y con un equipo de soporte que utiliza diariamente las herramientas más actuales (bases de datos de mercado, de transacciones, financieras...).

**Cierres de empresas y negocios, ER-TES, bajada de facturación... ¿Todos los sectores se han comportado igual durante la pandemia?**

Ha habido diferencias muy importantes. Algunos sectores han sido muy castigados, los que más, el transporte aéreo, el turismo, la hostelería y el retail de productos que no son de primera necesidad. Por el contrario, todo lo relacionado con la salud, las ventas online, la alimentación y la tecnología se han comportado muy bien; en algunos casos se puede hablar incluso de un efecto Covid positivo. En medio, algunos sectores en teoría castigados por los cierres de puntos de venta han podido sobrevivir gracias al comercio on-line.

**¿Es buen momento para fusionar o adquirir empresas?**

Las fusiones suelen producirse bajo varias circunstancias, una de ellas es cuando existe una contracción de la demanda. En momentos así, los actores del sector tienen que agruparse para encajar la reducción de la demanda.

Para las adquisiciones es un buen momento porque las empresas que han resistido bien durante el año 2020 no han visto su valor afectado por la crisis, dado que sigue habiendo mucho dinero en el mercado (en particular por parte de los Private Equity) y hay menos proyectos interesantes en los que invertir.

En los sectores más castigados por la crisis, los precios han bajado mecánica-

mente, y en algunos sub-sectores, la única forma que ha habido para hacer transacciones fue que los compradores aceptasen no imputar en los precios la totalidad de la bajada de valor de las compañías adquiridas, y que parte del precio esté sujeto al hecho que los años 2021 o 2022 sean similares al último año bueno, es decir el 2019.

**En este sentido, tener un buen asesor en M&A con conocimiento de los distintos sectores debe ser básico...**

Sí. Es clave entender el funcionamiento de un sector para poder dar el asesoramiento adecuado. En estas circunstancias, un asesor debe tener una visión y conocimiento muy profundo de los sectores en los cuales pretende actuar. En este sentido, en ANQUOR hemos podido trabajar bien en los de la salud, la alimentación, la logística y el turismo.

**¿Cuál es el enfoque de Anquor?**

Nuestro enfoque consiste, primero, en la capacidad de escuchar y de entender las problemáticas y los proyectos de nuestros clientes existentes y potenciales. Con nuestros conocimientos sectoriales proponemos un diagnóstico, así como nuestra opinión sobre las acciones a emprender. Este diálogo es enriquecedor para ambas partes, dado que se trata de ser lo suficientemente concretos para poder encontrar las soluciones posibles, porque siempre hay varias y tenemos que poder elegir la más adecuada en cada situación para la empresa y el mercado.

**¿Qué servicios ofrecéis a vuestros clientes?**

Dentro del sector del Corporate Finance, ofrecemos principalmente asesoramiento en fusiones y adquisiciones tanto en España como a nivel internacional, sea directamente en los países que conocemos mejor (Francia y Portugal) como a través de la primera red internacional de nuestro sector, con presencia directa en 35 países, GLOBAL M&A ADVISORS ([www.globalma.com](http://www.globalma.com)) de la cual somos miembros exclusivos

para España desde el 4º trimestre de 2020.

De forma general, ANQUOR CORPORATE FINANCE actúa con una clara vocación de servicio y acompaña a nuestros clientes en todo el proceso, desde la concepción y estructuración de las operaciones hasta su cierre. Esto permite preservar mejor la confidencialidad, facilitar que el cliente se centre en su negocio y optimizar los procesos, acortando plazos y mejorando la calidad de ejecución.

**Entiendo...**

Nuestros servicios los podríamos definir como que cuando los accionistas de una empresa familiar o privada quieren vender una parte o la totalidad del capital, hacemos un proceso a medida y completo. Esto es: definición del tipo de operación, valoración de la empresa (con métodos que el mercado utiliza actualmente y con los parámetros actualizados en cada momento), elaboración de un Information Memorandum (un dossier que es un fiel reflejo de la compañía), organización de las negociaciones con los potenciales interesados y, una vez se hayan acordado los principios de la transacción, es decir, se haya firmado una Carta de Intenciones o una Oferta No Vinculante, organizamos la data-room virtual (lo cual permite acelerar el proceso de due-diligence) y participamos activamente en el cierre definitivo de la transacción con los abogados de ambas partes.

Para un proceso de mandato de compra, realizamos previamente un estudio pormenorizado del mercado para pre-seleccionar las compañías que se adaptan mejor a los requisitos de nuestro cliente.

Además de las prestaciones de fusiones-adquisiciones mencionadas, hacemos también asesoramiento en estrategia y en financiación. Este último servicio lo ofrecemos por dos motivos: el mercado lo está requiriendo, tanto para nuevas financiaciones como para re-negociación de las anteriores; y porque tenemos en el equipo de ANQUOR CORPORATE FINANCE unos partners con experiencia contrastada en este campo.

**“Tenemos la capacidad de escuchar y entender las problemáticas y los proyectos de nuestros clientes existentes y potenciales”**

**“Anquor actúa con una clara vocación de servicio acompañando a nuestros clientes en todo el proceso”**

**ANQUOR**  
CORPORATE FINANCE

[www.anquorc.com](http://www.anquorc.com)